

Funcieomschrijving

Salesmanager events

CateringMeesters is op zoek naar een sales topper! Krijg jij energie van het tot in de puntjes organiseren van evenementen? Kan je snel schakelen, zie je het evenement al voor je bij de aanvraag en krijg je energie van een tevreden opdrachtgever aan het eind van ieder evenement? Solliciteer dan snel bij ons!

CateringMeesters is al ruim 15 jaar gespecialiseerd in het verzorgen van event catering in de mooiste (culturele) locaties van Den Haag en omstreken. In Den Haag zijn wij huiscateraar van onder andere Kunstmuseum, Fotomuseum (KM21), Escher het Paleis, Museon, Panorama Mesdag en Pulchri Studio. Naast deze bijzondere locaties verzorgen we ook event catering op elke andere gewenste locatie. We kunnen we de gehele organisatie uit handen nemen, van meubilair op locatie, styling concept, entertainment en techniek. CateringMeesters verzorgt evenementen van high-end diners tot foodtruckfestivals. Wij vinden het belangrijk om de ideeën van de opdrachtgever en het doel van het event in kaart te brengen om al onze gasten een perfect event te bezorgen.

Vacature Salesmanager Events CateringMeesters 1,0 FT

Als salesmanager events ben je het gezicht van de organisatie. Hierdoor speel je een belangrijke rol in het aanbrengen en behouden van relaties. Je hebt ruime ervaring in de partycatering en evenementenorganisatie, bij voorkeur heb je een netwerk opgebouwd in Den Haag en omstreken. Je werkt in een klein commercieel team, de lijnen zijn kort.

Taken en verantwoordelijkheden

Taakomschrijving

Je bent onder meer verantwoordelijk voor:

- Het actief bewerken van de markt, aanbrengen van nieuwe relaties
- Onderhouden van de warme contacten met 'onze' locaties
- Opvolgen van leads (acquisitie), verkoopgesprekken voeren, locatie bezoeken leiden, opstellen offertes en bevestigingen en verzorgen van de aftersales.
- De aftersales gesprekken agenderen en de uitkomsten hiervan inventariseren voor evaluatie met de operatie en sales.
- Het administratief verwerken van de door jou georganiseerde events
- Het opzetten en uitvoeren van verkoopplannen
- Maandelijks rapporteren van budgetten en cijfers
- Het samenstellen van arrangementen voor onze locaties en bijhouden foodbooks
- Het mede organiseren van relatie-evenementen en representatie op (vak)beurzen.
- Het invoeren en up to date houden van ons reserveringssysteem.

Kwalificaties en vaardigheden

In je functie rapporteer je direct aan de commercieel directeur.

Functie eisen:

- Minimaal afgeronde HBO opleiding (HHS, event/account management).
- Minimaal 4 jaar werkervaring in een gelijkwaardige functie.
- Kennis van catering en evenementenbranche is een vereiste.
- Operationele werkervaring in de catering is een pré.
- Je bent ondernemend en goed in netwerken
- Je bent stressbestendig en kan "pieken" op belangrijke momenten
- Een goede beheersing van de Nederlands en Engelse taal in woord en schrift.
- Flexibiliteit en een handje meehelpen is voor jou vanzelfsprekend.
- Affiniteit met kunst en cultuur

Core values / bedrijf DNA Betrouwbaarheid – Samenwerken – Flexibiliteit – Culinair – Creativiteit

Soort dienstverband: Fulltime